



VERTRIEBS- KOORDINATOR

(M/W/D)

VOLLZEIT

IN BRANDENBURG
AN DER HAVEL
& REGION

WEN WIR SUCHEN

Wir suchen einen Vertriebskoordinator für den Außendienst mit Herz! Du hast Freude daran, Handelsvertreter, Interessenten und Kunden ehrlich für unsere Produkte und Dienstleistungen zu begeistern, langfristig zu binden und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen. Vertrieb und Beratung sind deine Leidenschaft? Du überzeugst mit Organisationstalent und einem guten Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden und Vertriebspartner? Dann werde Teil unseres Vertriebsteams!

DEINE AUFGABEN

- Zu deinen täglichen Aufgaben gehört die Gewinnung und Koordinierung von Handelsvertretern zur Akquise neuer Kunden im Privat- und Businessbereich.
- Du übernimmst die Steuerung von Vertriebsmitarbeitern in den Projektgebieten und wirkst aktiv bei der Kundenakquise mit.
- Du berätst bei Bedarf alle Projektbeteiligten, intern wie extern, und bist für die zielorientierte Realisierung der dir zugewiesenen Vertriebsprojekte verantwortlich.
- Administrative Tätigkeiten wie die Datenbankpflege oder das Anlegen von Kundendaten führst du selbstständig durch.
- Kreativ und engagiert probierst du neue Vertriebsmöglichkeiten aus, um Businesspartner und Neukunden zu gewinnen.
- Bei Bedarf unterstützt du unser Kundenberatungsteam.

DEINE FÄHIGKEITEN

- Du hast eine abgeschlossene Berufs- oder akademische Ausbildung, idealerweise mit mehrere Jahre Berufserfahrung.
- Dank deiner Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft sowie einem hohen Maß an Verhandlungs- und Verkaufsgeschick überzeugst du im Arbeitsalltag.
- Eine Affinität zur Telekommunikationstechnik ist in diesem Job von Vorteil.
- Du bringst Erfahrungen im Vertrieb bzw. Verkauf mit und hast ggf. schon im Außendienst oder in der Vertriebssteuerung gearbeitet.
- Du arbeitest eigenständig, organisiert und verfügst über eine zielorientierte Arbeitsweise.
- Dein selbstständiges Handeln, gepaart mit Freude und Begeisterung am Vertrieb, hilft dir bei der Beratung und beim Verkauf unserer Produkte.
- Als flexibler Kopf freust du dich auf einen abwechslungsreichen Job in einem tollen Team und bist regelmäßig in deinem Vertriebsgebiet unterwegs.
- Du besitzt den Führerschein der Klasse B.

WAS WIR BIETEN

- Abwechslung & Verantwortung
- sympathisches & kollegiales Team
- kostenlose Getränke (Kaffee, Tee, Wasser)
- flache Hierarchien
- Corporate Benefits
- betriebliche Altersvorsorge
- leistungsgerechte Entlohnung
- unbefristetes Arbeitsverhältnis

DAS SIND WIR

Die AGILISCOM AG ist ein Infrastrukturdienstleister im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnik aus Brandenburg an der Havel. Wir übernehmen die Konzeption, Planung, Installation und dauerhaften Support von Datennetzwerken und WAN-Umgebungen. Des Weiteren bietet die AGILISCOM AG umfangreiche Security-Lösungen, Backup-Strategien sowie klassische IT-Dienstleistungen an.

JETZT BEWERBEN

Direkt über unsere
Karriereseite:
www.rft-gruppe.de

ZUR ONLINE-BEWERBUNG

